

Москва, 29 сентября 2022 г.

ООО "Сименс Здравоохранение", Россия

Рассылка:
Заинтересованным лицам

Уважаемые Дамы и Господа,

Настоящим письмом доводим до вашего сведения Политику выплаты ретро-бонуса Сервисной службы ООО «Сименс Здравоохранение» на период с 1 октября 2022 года по 30 сентября 2023 года на территории РФ.

Настоящая Политика выплаты ретро-бонуса применяется ко всем контрагентам ООО «Сименс Здравоохранение» по сервису на территории РФ. Под контрагентом для целей настоящей Политики понимается любое лицо, приобретающее сервисные услуги и/или запасные части у ООО «Сименс Здравоохранение».

Под Фактической выручкой по сервисному направлению для целей настоящей политики понимается общая цена фактически выполненных работ, оказанных услуг, поставленных товаров, а также сумма вознаграждения по лицензионным договорам в рамках:

- сервисных программ Performance Pro, Performance Plus, Performance Top, Performance Premium, иных сервисных программ (при наличии);
- сервисных работ по разовому техническому обслуживанию оборудования;
- сервисных работ/услуг по проведению диагностики неисправностей оборудования;
- сервисных работ по ремонту оборудования;
- сервисных работ/услуг по оказанию технических консультаций по телефону или посредством удалённого доступа к оборудованию;
- поставка продукции, не расширяющей функциональные возможности оборудования (запасных частей, расходных материалов), необходимой для проведения профилактических работ/ремонта оборудования/диагностики неисправностей оборудования;
- предоставления прав на использование программного обеспечения, которое, согласно внутренним правилам, Сименс относится к сервисному направлению;
- иных работ, услуг или товаров, относящихся в соответствии с внутренними правилами Сименс к сервисному направлению.

В Фактическую выручку по сервисному направлению для целей выплаты ретро-бонуса попадают только обороты (без НДС) по поставленному товару или оказанным услугам/выполненным работам, т.е.

закрытые документально актами оказанных услуг, актами выполненных работ, товарными накладными, УПД в соответствующий период и отражённые в бухгалтерском учёте сторон операции, а также обороты по предоставленным правам на использование программного обеспечения (лицензиям), акты о предоставлении лицензии по которым были подписаны в соответствующий период. Имеются в виду только те товары, работы, услуги и права, которые указаны выше. Если часть оборота между сторонами была совершена в отличной от российского рубля валюте, для перевода фактически выполненной выручки в рубли стороны используют курс пересчёта в рубли из соответствующего счёта-фактуры.

Любой Контрагент вправе направить заявку на e-mail: service.ru@siemens-healthineers.com и подписать с ООО «Сименс Здравоохранение» Соглашение об объемах. В случае выполнения Контрагентом условий Соглашения об объемах, Контрагент получает сумму ретро-бонуса, которая рассчитывается по следующим правилам:

А) сумма годового ретро-бонуса определяется как 2% от суммы Фактической выручки по сервисному направлению без НДС за период с 1 октября 2022 года (при подаче заявки на подготовку Соглашения об объемах до 25 октября 2022 года) или даты вступления Соглашения об объемах в силу (при подаче заявки на подготовку Соглашения об объемах с 26 октября 2022 года) по 30 сентября 2023 года;

Б) сумма квартального ретро-бонуса определяется как 5% от суммы Фактической выручки по сервисному направлению без НДС за соответствующий квартал: за квартал Q1 финансового года 2023 (под финансовым годом 2023 подразумевается период с 01 октября 2022 года по 30 сентября 2023 года) при подаче заявки до 25 октября 2022 года – за период с 01 октября по 31 декабря 2022 года, при подаче заявки с 26 октября 2022 года – за период с даты вступления в силу Соглашения об объемах по 31 декабря 2022 года; за квартал Q2 финансового года 2023 – за период с 01 января 2023 года или с даты вступления в силу Соглашения об объемах (в зависимости от того, какая из дат наступит позднее) по 31 марта 2023 года, за квартал Q3 финансового года 2023 – за период с 1 апреля 2023 или с даты вступления в силу Соглашения об объемах (в зависимости от того, какая из дат наступит позднее) по 30 июня 2023 года, за квартал Q4 финансового года 2023 – за период с 1 июля 2023 или с даты вступления в силу Соглашения об объемах (в зависимости от того, какая из дат наступит позднее) по 30 сентября 2023 года.

Если Фактическая выручка по сервисному направлению за любой квартал (Q1/Q2/Q3/Q4) предыдущего финансового года составила 0 (ноль) рублей, целевой размер Фактической выручки по сервисному направлению на такой же квартал (Q1/Q2/Q3/Q4) 2023 года не может быть установлен, и выплата ретро-бонуса за такой квартал не производится. Если в трех кварталах предыдущего финансового года Фактическая выручка сервисному направлению составила 0 (ноль) рублей, то целевой размер Фактической выручки по сервисному направлению за год не может быть установлен, и выплата ретро-бонуса за год не производится.

Выручка компаний, входящих в одну группу лиц, не будет суммироваться для целей ретро-бонуса и Соглашения об объемах.

Ретро-бонус выплачивается от Фактической выручки по сервисному направлению без НДС. При определении размера ретро-бонуса учитывается сумма Фактической выручки по сервисному направлению с даты подписания соответствующего Соглашения обеими сторонами до окончания соответствующего периода (квартал/финансовый год).

Целевой размер Фактической выручки по сервисному направлению, которого необходимо достигнуть для выплаты ретро-бонуса, рассчитывается путем увеличения на определенный процент (единый для всех контрагентов) Фактической выручки по сервисному направлению за аналогичный период предыдущего финансового года (01.10.2021 – 30.09.2022). Единый процент прироста на текущий финансовый год по сравнению с предыдущим определяется коммерческим отделом Сервисной службы до 25 октября текущего года и фиксируется протоколом собрания. В состав собрания входят: Технический и Коммерческий директора Сервисной службы, Руководитель отдела поддержки бизнеса сервиса, Ведущий специалист по развитию бизнеса, Экономист. Дополнительно в собрании также могут участвовать иные лица по решению руководства Сервисной службы - Технического и Коммерческого директоров Сервисной службы.

Срок для подписания Соглашения об объемах со стороны Контрагента – 15 рабочих дней с момента получения проекта соответствующего соглашения со стороны ООО «Сименс Здравоохранение». В случае не подписания Соглашения об объемах Контрагентом в течение указанного срока, Соглашение об объемах аннулируется. Сканированная копия подписанного Соглашения об объемах должна быть направлена по электронному адресу hc.cod.ru@siemens-healthineers.com в течение 1 рабочего дня с момента подписания. Оригиналы в двух экземплярах должны быть высланы в течение 15 рабочих дней с момента подписания на адрес: ООО «Сименс Здравоохранение», Отдел контрактов и предложений, 115184, Москва, Большая Татарская ул. д.9. Также возможно подписание квалифицированными электронными подписями через систему электронного документооборота Контур.Диадок.

М.Грибов

Технический директор
Сервисной службы
ООО «Сименс Здравоохранение»

Т.Коростелева

Коммерческий директор
Сервисной службы
ООО «Сименс Здравоохранение»